



Maaliskuu 2024

ASIKKALAN PURSISEURAN JÄSENKYSELY 2024



Sisältö	Sivu
Kyselyn toteuttaminen	3
Kotisatama veneilykaudella	4
Veneilyn painottuminen	5
Pääasialliset vierailukohteet	6
Tärkeimmät asiat Asikkalan Pursiseurassa	7
Tyytyväisyys eri asioihin Asikkalan Pursiseurassa	8
Tyytyväisyys Asikkalan Pursiseuraan konaisuudessaan	9
Parasta Asikkalan Pursiseurassa	10
Toiveita ja kehitysehdotuksia Asikkalan Pursiseuralle	11
Parhaat keinot seuran talouden vahvistamiseksi	13
Mitä vapaaehtoistyötä valmis tekemään	14
Mitä seura voisi tehdä uusien jäsenten saamiseksi	15
Taustatiedot (Asuinpaikka, ikäryhmä, seuraan liittymisajankohta, venetyyppi)	16
Liitteet: Alkuperäiset vastaukset avoimiin kysymyksiin	
Liite 1 Parasta Asikkalan Pursiseurassa	18
Liite 2 Toiveita ja kehitysehdotuksia Asikkalan Pursiseuralle	20
Liite 3 Mitä seura voisi tehdä uusien jäsenten saamiseksi	21

Kyselyn toteuttaminen

Kysely tehtiin sähköpostitse Asikkalan Pursiseuran jäsenistölle helmikuussa 2024. Osoitteet kerättiin Asikkalan Pursiseuran Suuli- rekisteristä. Sähköpostiosoitteita löytyi yhteensä 192 kpl.

Ensimmäinen lähetys tehtiin 1.2.2024, muistutus lähetettiin tästä noin viikon päästä.

Brutto-otos kpl	192
Sähköpostiosoite virheellinen	7
Tavoitettiin yhteensä	185
1. Lähetyksen vastaukset kpl	83
Vastaukset muistutuksen jälkeen kpl	11
Vastauksia yhteensä kpl	94
Vastaus- % tavoitetuista	51

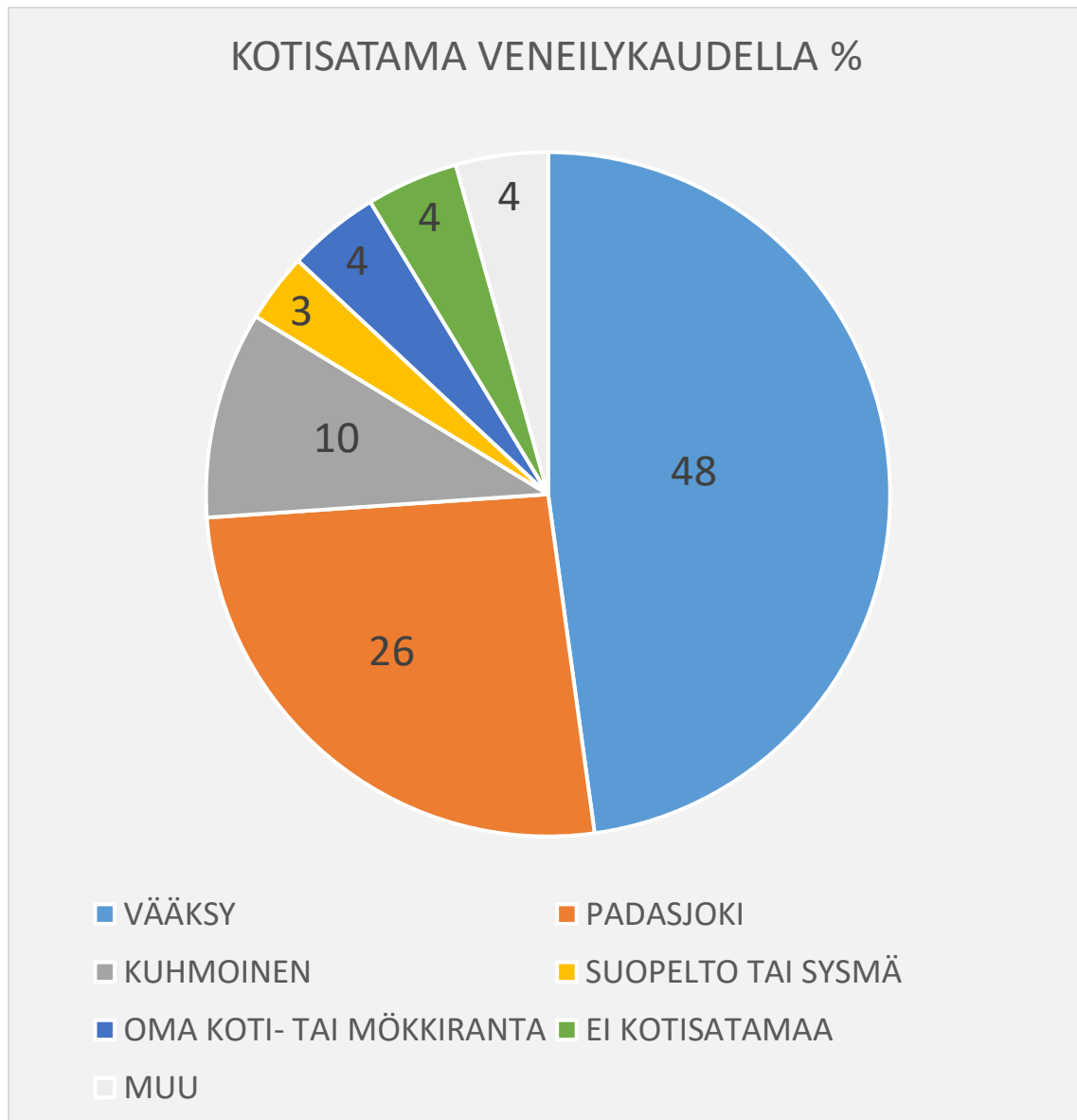
Tutkimukseen vastasi noin puolet sähköpostitse tavoitetuista.

Työkalut

Kyselyn laatimisessa käytettiin ilmaista Google Forms- ohjelmistoa. Tulosten analysoinnissa käytettiin Google Formsia sekä Exceliä.

Kotisatama veneilykaudella

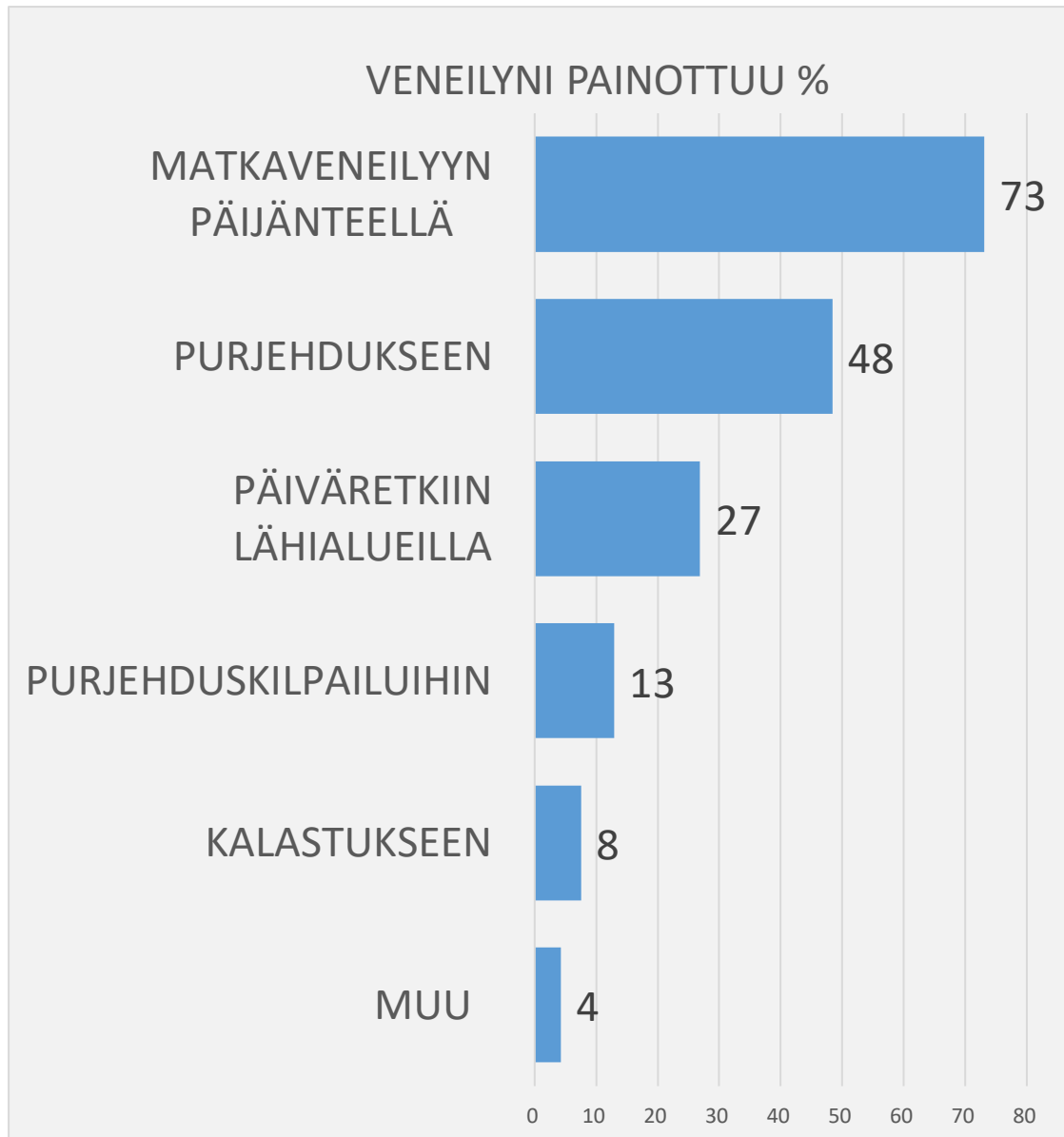
92 vastausta



- Noin puolella seuran veneistä kotisatama on Vääksyssä, 26 % Padasjoella. Kaikkiaan Pulkkilanharjun pohjoispuolella kesät viettää noin 40 % seuran veneistä.

Veneilyn painottuminen

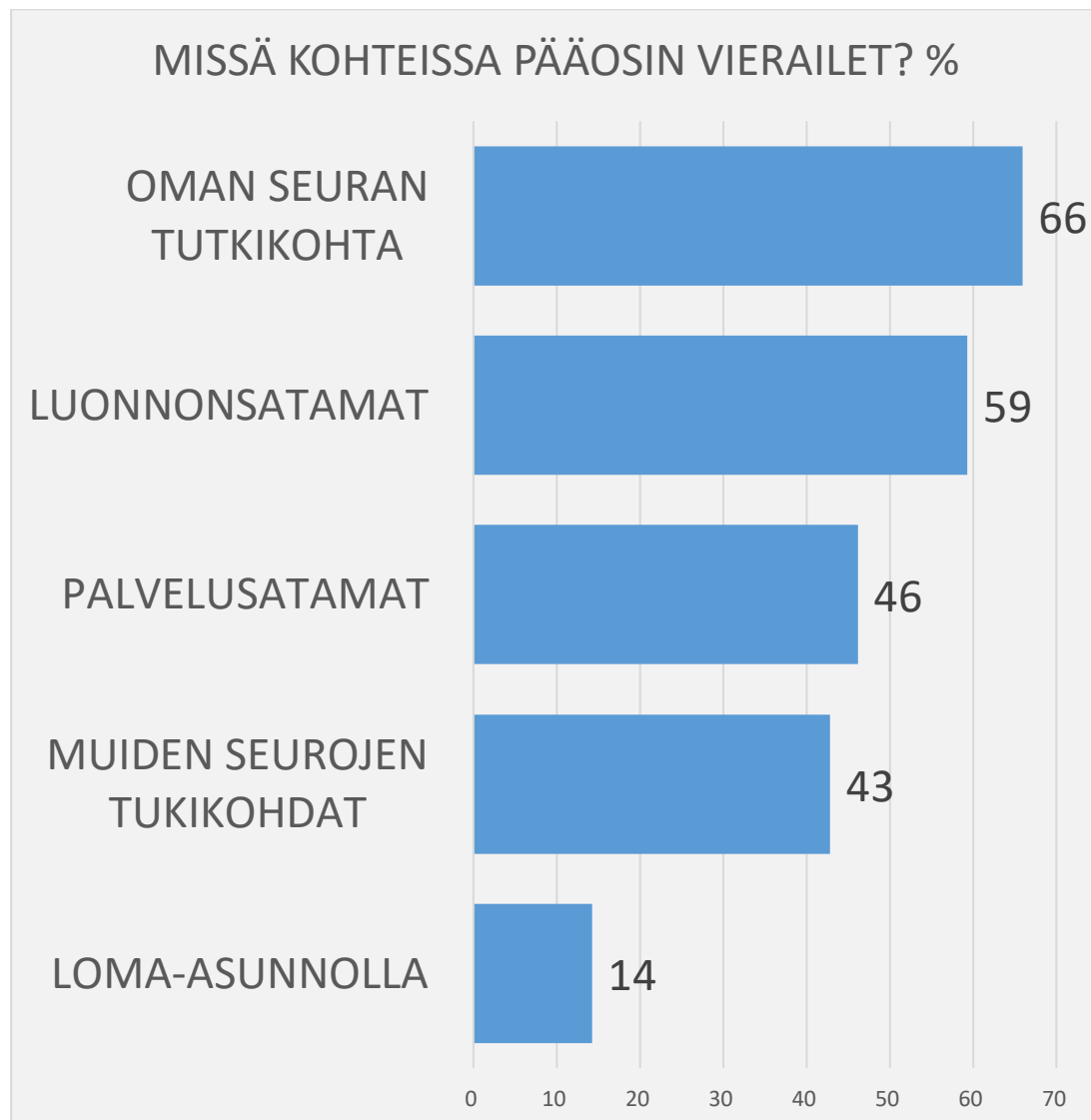
93 vastausta



- 73 % seuran jäsenistöstä harrastus painottuu matkaveneilyyn Päijänteen vesistössä, 27 % päiväretkiin.
- 48 % painopiste on purjehduksessa, 13 % purjehduskilpailuissa.

Pääasialliset vierailukohteet

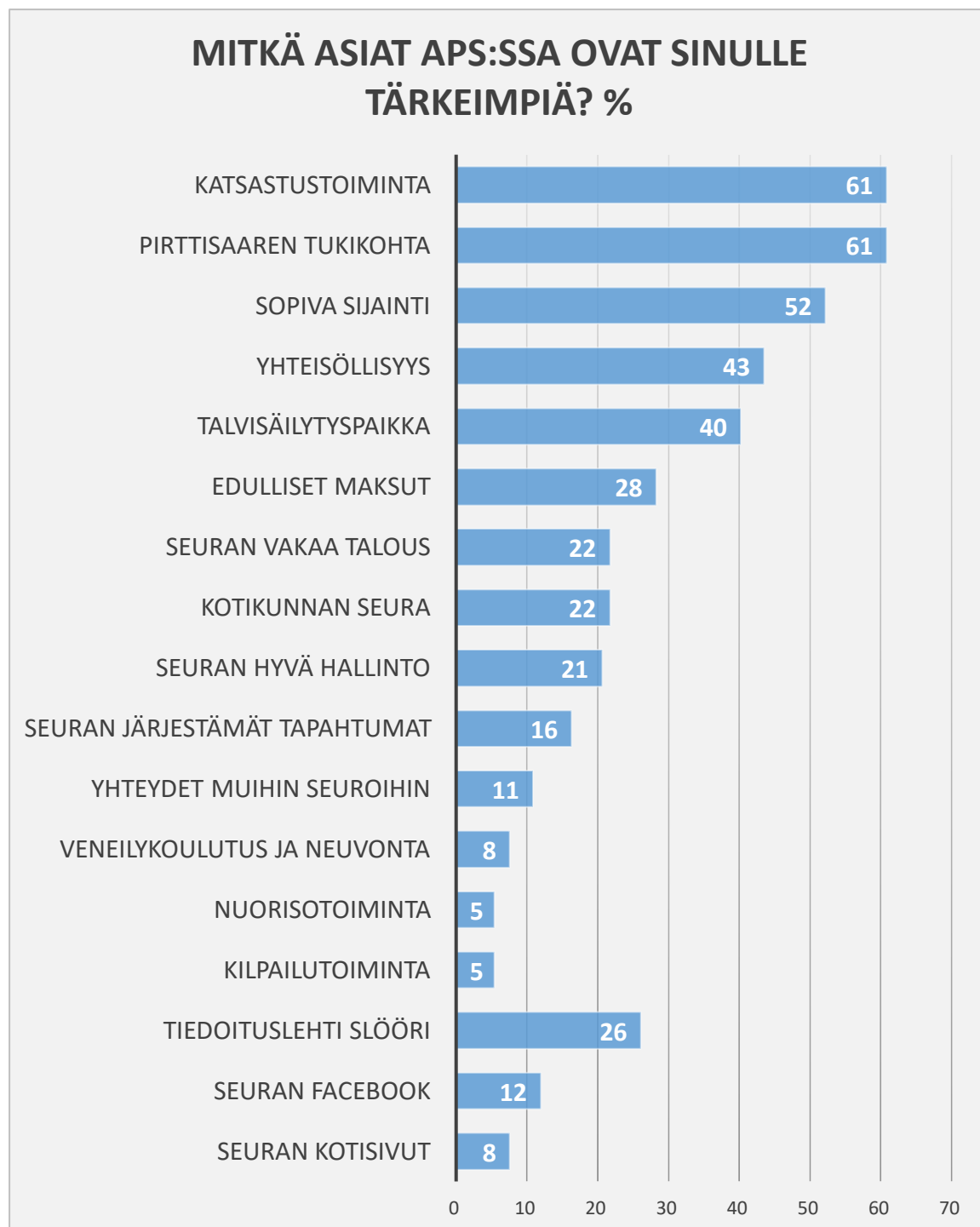
91 vastausta



- Seuran jäsenet käyttävät laajasti hyväkseen Päijänteen kohdetarjontaa. Yleisimmät vierailukohteet ovat oman seuran tukikohta ja luonnonsatama, joissa käy noin 60 % - 70 % jäsenistöstä. Puolet apsilaisista vierailee myös palvelusatamissa.
- Päijänteen veneilyseurat pitävät tukikohtansa avoinna myös muille seuroille ja tätä mahdollisuutta käyttää noin 40 % APS:n jäsenistä.

Tärkeimmät asiat Asikkalan Pursiseurassa

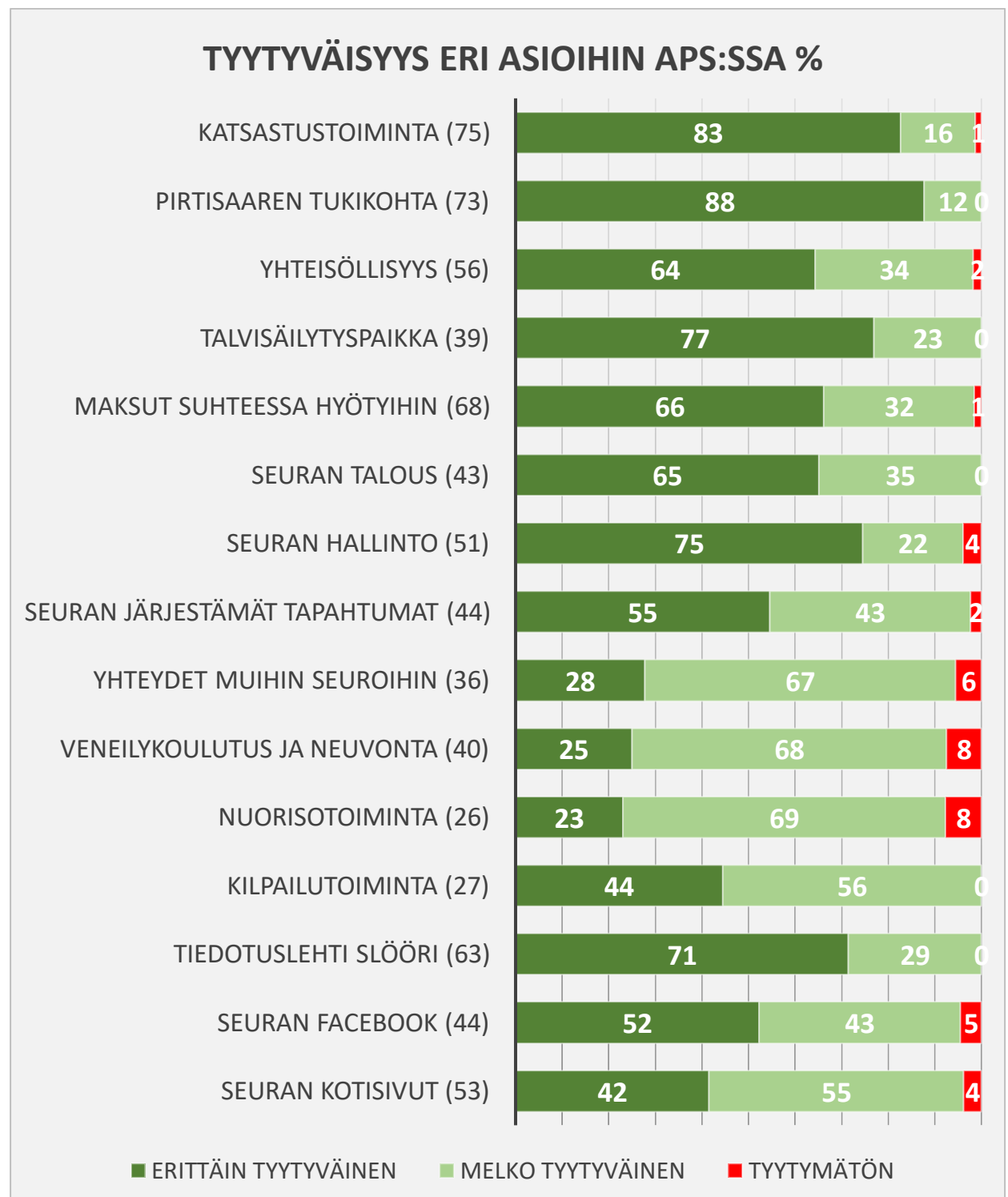
92 vastausta



- Noin 60 % tärkeimpiä ovat katsastus tai seuran tukikohta.
- 40 % - 50 % sopiva sijainti, yhteisöllisyys tai talvisäilytyspaikka.
- 20 % - 30 % kotikunnan seura, vakaa talous, edulliset maksut tai hyvä hallinto.
- Viestintäkanavista korkeimmalle arvostaan Slööriä.

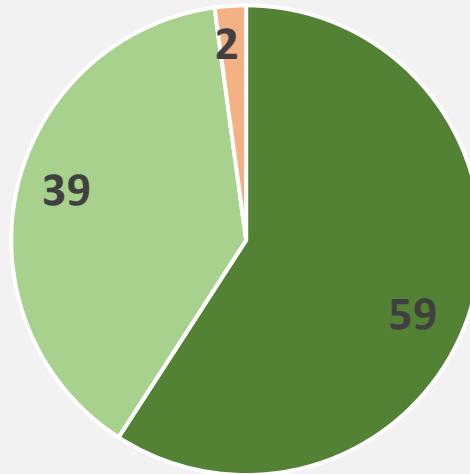
Tyytyväisyys Asikkalan Pursiseuraan

Vastaajamäärät suluisia



- Tyytyväisyystulokset ovat seuran jäsenten määrittelemässä tärkeysjärjestyksessä. Tiedotuskanavat on esitetty yhdessä vertailun helpottamiseksi.

MIELIPIIDE ASIKKALAN PURSISEURASTA KOKONAISUUDESSAAN %

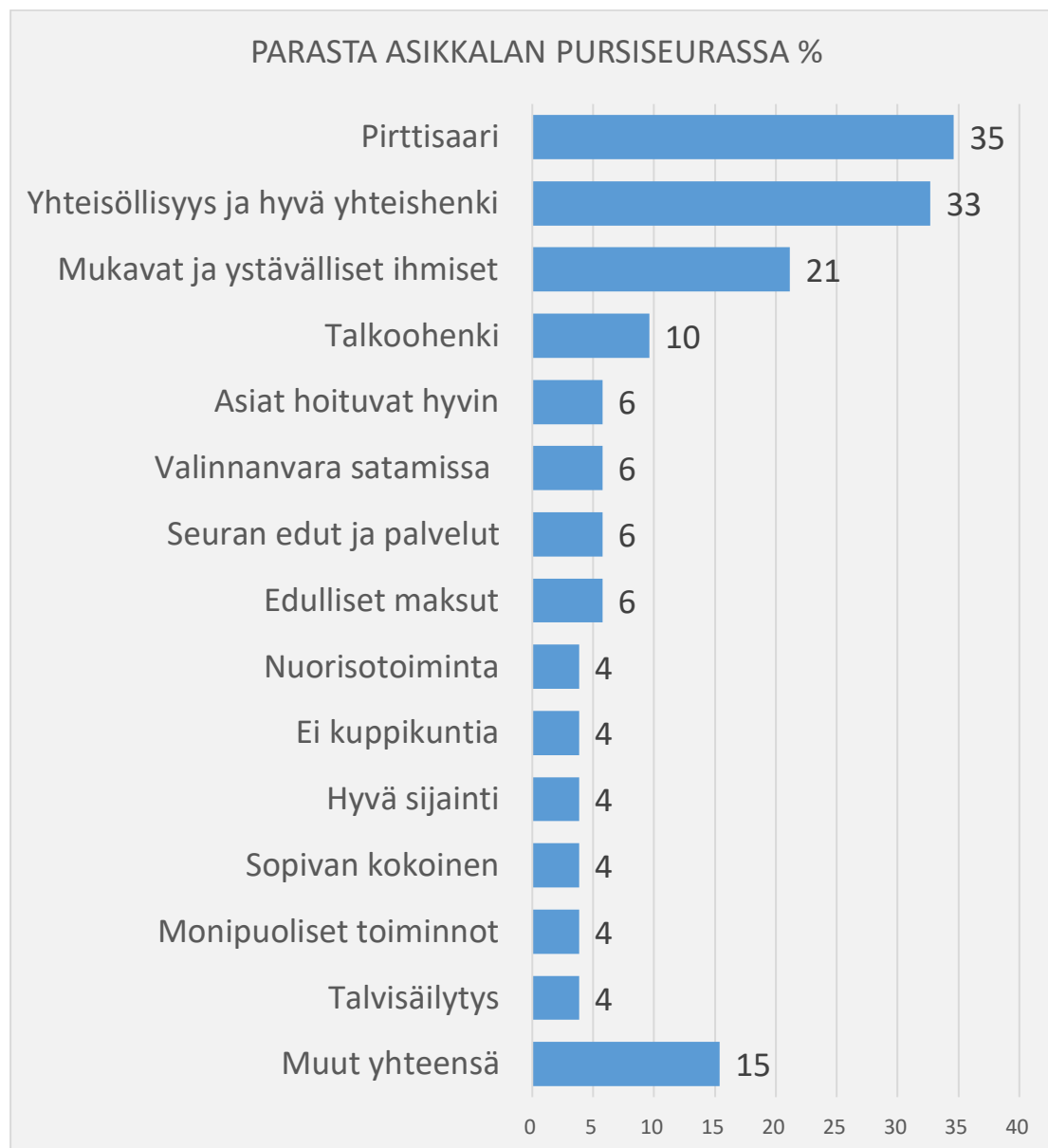


■ ERITTÄIN TYYTYVÄINEN ■ MELKO TYYTYVÄINEN
■ MELKO TYYTYMÄTÖN ■ ERITTÄIN TYYTYMÄTÖN

- Kokonaisuudessaan 98 % jäsenistöstä on tyytyväisiä Asikkalan Pursiseuraan, enemmistö, eli 59 % jopa erittäin tyytyväisiä.
- Melko tyytymättömiä on 2 % jäsenistä, erittäin tyytymättömiä ei ole lainkaan.

Parasta Asikkalan Pursiseurassa

Avoin kysymys, 52 vastausta



Yksittäisiä mainintoja kohdassa muu: monipuolinen jäsenistö, oma purjehduskilpailu, ymmärretään, että kaikilla ei ole mahdollisuutta osallistua yhtä paljon, ei yöpymismaksua, mahdollisuus vaikuttaa toimintaan, sauna- ja grilli-illat, vakaus ja jatkuvuus, tuki.

- Ehdottomasti eniten Asikkalan Pursiseuran parhaana puolena pidettiin yhteisöllisyyttä, joka eri tavoin sanoitettuna tuli esille 66 % vastauksista (yhteisöllisyys ja yhteishenki, mukavat ja ystävälliset ihmiset, talkoohenki, grilli ja saunaillat).
- Reilu kolmannes nostaa Pirttisaaren parhaaksi seuran parhaaksi asiaksi. Pirttisaaren voi lukea myös yhdeksi yhteisöllisyyden rakennuspalikaksi, onhan saari tärkein seuralaisten kohtaamispaikka ja yhdessä tekemisen pääareena.

Toiveita ja kehitysehdotuksia Asikkalan Pursiseuralle

Avoin kysymys, 25 vastausta

Jäsenistöltä pyydettiin mahdollisia toiveita ja kehitysehdotuksia seuralle. kysymykseen vastasi 25 jäsentä, erilaisia asioita tuli esille yhteensä 41 kpl.

Jäsenistö esitti runsaasti hyviä ideoita monille seuran toiminta-alueille. Alla ehdotukset on listattu aihepiirin mukaan (Alkuperäiset vastaukset löytyvät raportin liitteistä).

Hallinto

- Parempaa tiedotusta (3 kpl)
- Arvojen määrittely ja julkaiseminen
- Avoimuutta päätöksiin
- Suunnitelmallinen toimintastrategia
- Pidetään kiinni luotettavasta hallinnosta

- Hintojen laskeminen aiemmalle tasolle
- Maksut kohtuullisina
- Vierailumaksujen korottaminen

Pirttisaari

- Pirttisaareen pitäisi saada takaisin leppoisa tunnelma, yhdessä tekeminen ilman aikataulua
- Tällä hetkellä hyvä pöhinä
- Mahdollisimman moni osallistuu talkoisiin
- Työtä ja huvia sopivassa suhteessa
- Kesäjuhlat oman seuran kesken

- Kaataa puu terassilta
- Naisille uusi vessa
- Majakka Pirttisaareen
- Akustiikkalevyjä grillin kattoon
- Grillikatoksen tuuliraot umpeen
- Pursituvan viereisten puiden kaataminen
- Pirttisaareen kiinnitysmahdollisuus isoille veneille myös tuulisella kelillä

- Vieraiden hyvä kohtelu
- Uusille saarikävijöille voi syntyä tunne sisäpiiristä ja ei-toivotusta vieraasta.
- Purjeveneilijät ovat selvästi ns. parempaa A- ryhmää, moottoriveneilijöistä ilmeisesti halutaan kokonaan eroon.

Katsastus

- Katsastuspäivä Kuhmoisiin

Junioritoiminta

- Junioritoiminnan lisääminen
- Nuorison huomioiminen
- Lasten ja nuorten toimintaa lisää

Koulutus

- Koulutustapahtumia webissä tai satamissa
- Veneilyaiheisia tapahtumia tai koulutusta veneilykauden ulkopuolelle.

Talvi- ja kesäsäilytys

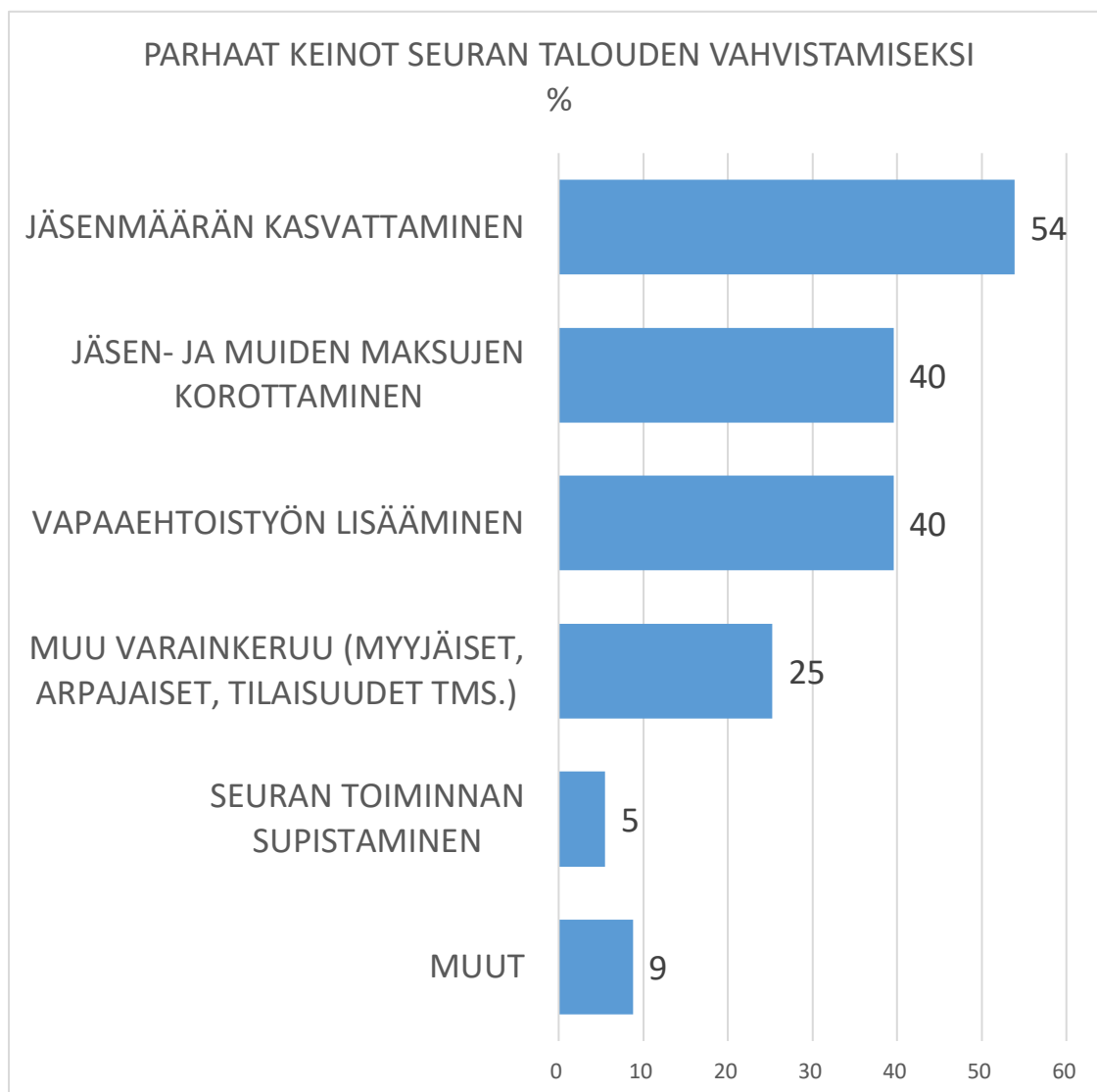
- Talvisäilytyspaikkojen lisääminen (2 kpl)
- Laituripaikkoja Suopeltoon

Yleistä

- Jatketaan samaan malliin (3 kpl)
- Yhteishengen ylläpito
- Kannustava ilmapiiri
- Asujen painattaminen oman seuran logolla

Parhaat keinot seuran talouden vahvistamiseksi

90 vastausta



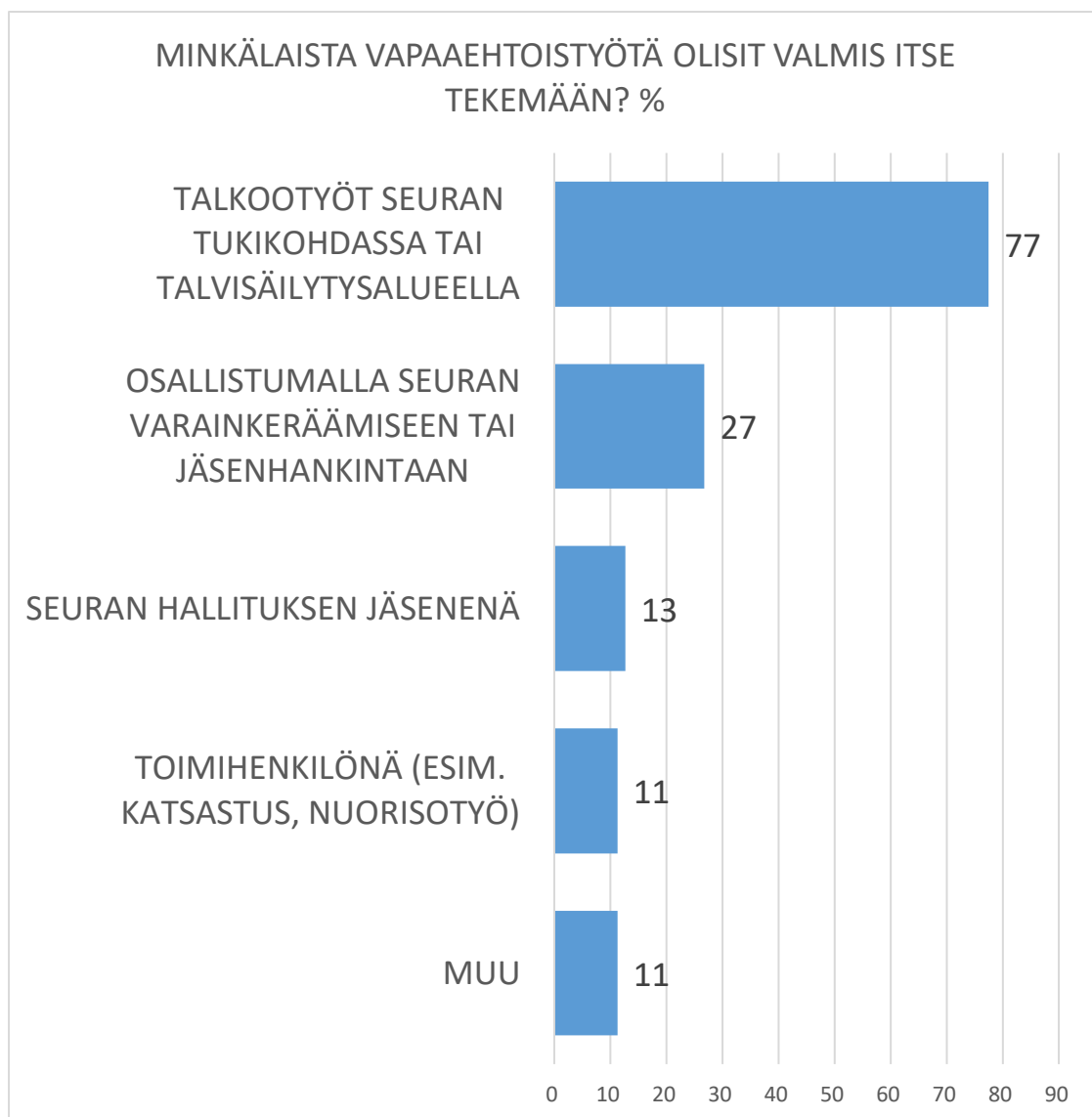
Kohdassa "muu" saunan lämmityskertojen vähentäminen, mainostajia ja sponsoreita, mahdollisuus osallistua rahallisesti jos ei käy talkoissa, nuoriso-osasto, tarkka budjetointi, seuratuotteiden myynti ja arpajaiset.

Seuran talous on tällä hetkellä hyvällä mallilla, mutta tulevaisuuden varalta päätimme tiedustella jäsenistöltä suhtautumista erilaisiin talouden vahvistamiskeinoihin.

- Seuran talouden vahvistuskeinoina eniten kannatusta saavat jäsenmäärän kasvattaminen, maksujen korottaminen ja/tai vapaaehtoistyön lisääminen.
- Seuran toiminnan supistamista kannattaa vain 5 %.

Mitä vapaaehtoistyötä valmis tekemään

71 vastausta



Asikkalan Pursiseuran toiminta on tähän asti perustunut vapaaehtoistyöhön ja näin näyttäisi vastausten perusteella olevan myös jatkossa:

- 75 % kertoi olevansa valmis vapaaehtoistyöhön
- Eniten osallistumishaluja herättää talkootyöt seurassa tukikohdassa tai talvisäilytysalueella (77 % vastaneista)
- Noin neljännes vastaajista on valmis osallistumaan myös seurassa varainkeräämiseen tai jäsenhankintaan.
- Vähiten seurassa jäsenistöä motivoi toimiminen seurassa hallituksessa tai toimihenkilönä.

Mitä seura voisi tehdä uusien jäsenten saamiseksi

Seuran jäsenmäärän pitäminen 250 tavoitetasolla on koronabuumin jälkeen osoittautunut haastavaksi. Uusia jäseniä ei enää kerry omalla painollaan kuten ennen ja jotain pitäisi ehkä tehdä.

Jäsenkyselyssä 37 apsilasta antoi tähän ehdotuksensa. Alkuperäiset vastaukset löytyvät raportin liitteistä.

Mainonta ja markkinointi

Mainonta (paikallislehdet, Venekauppa.com...) (5 kpl)

Lisää somenäkyvyyttä (FB, Instagram, Tiktok... (3 kpl)

Paikallislehtiin tarinoita seuran toiminnasta ja jäsenistä (2 kpl)

Näkyvyys siellä missä veneilijät (uudet) hakevat tietoa veneilystä. Satamat, talvisäilytykset, veneilyfoorumit, kuljetusfirmat, venemessut... (4 kpl)

Markkinoimalla jäsenyyttä (3 kpl)

Kotisivujen kehittäminen, jäsenyyden edut paremmin esille (2 kpl)

Tapahtumat

Mukana tapahtumissa, jossa esiteltäisiin veneilyä ja seuran toimintaa (5 kpl)

Veneretkiä tai itse järjestettyjä tutustumistapahtumia kiinnostuneille (2 kpl)

Kutsumalla "peräliputtomia" tukikohtaan (3 kpl)

Flyerit laitureilla ja tapahtumissa

Puskaradio

Seuran suosittelu muille, "puskaradio" (4 kpl)

Selkeät ohjeet olemassa olevalle jäsenistölle, miten toimia uuden jäsenen hankinnassa.

Pirttisaareen esitteitä "Haluaisitko liittyä Asikkalan Pursiseuraan?"

Koulutus

Purjehduskoulutusta aikuisille (2 kpl)

Nuorisotoiminta, miten viestiä suunnataan erityisesti nuoriin ja veneilyä aloittaviin (2 kpl)

Raha ratkaisee

Bonus suosittelijalle

Alennus liittymis- tai vuosimaksuun

Muut

Kertomalla selkeästi mihin suuntaan seuraa konkreettisesti kehitetään.

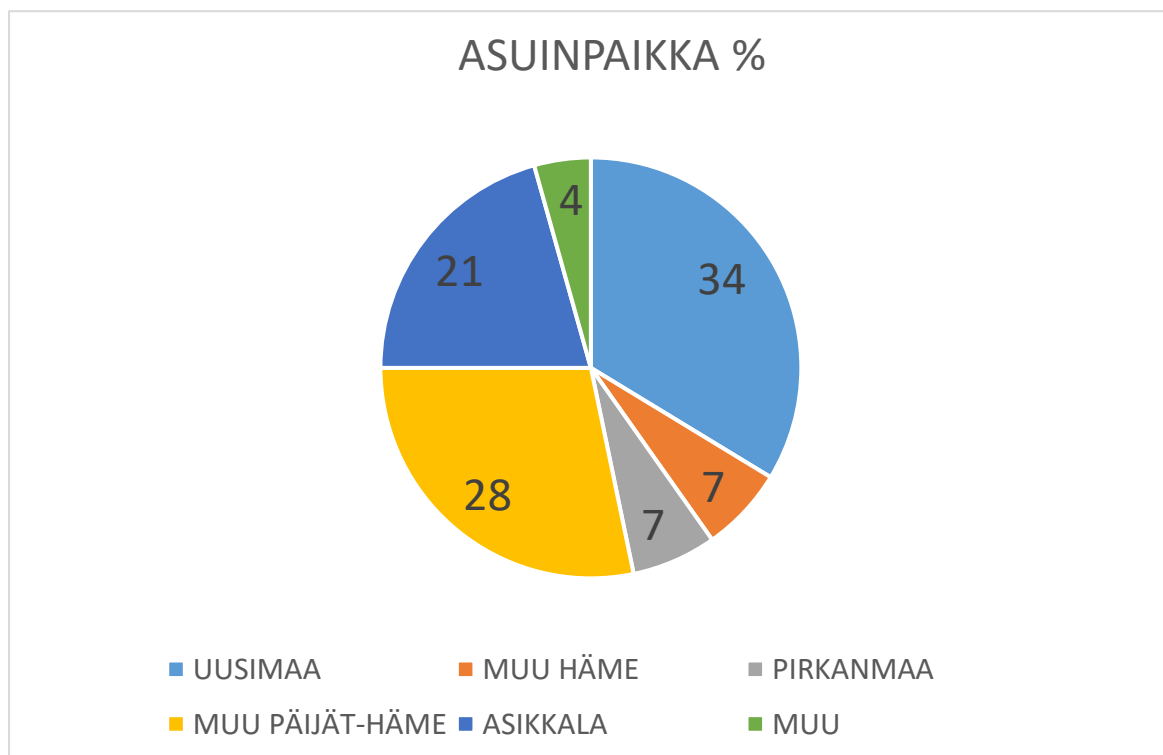
Laiturin jatkaminen

Uusien jäsenten sisäänottaminen järjestelmällisesti "tervetuloa" -paketilla

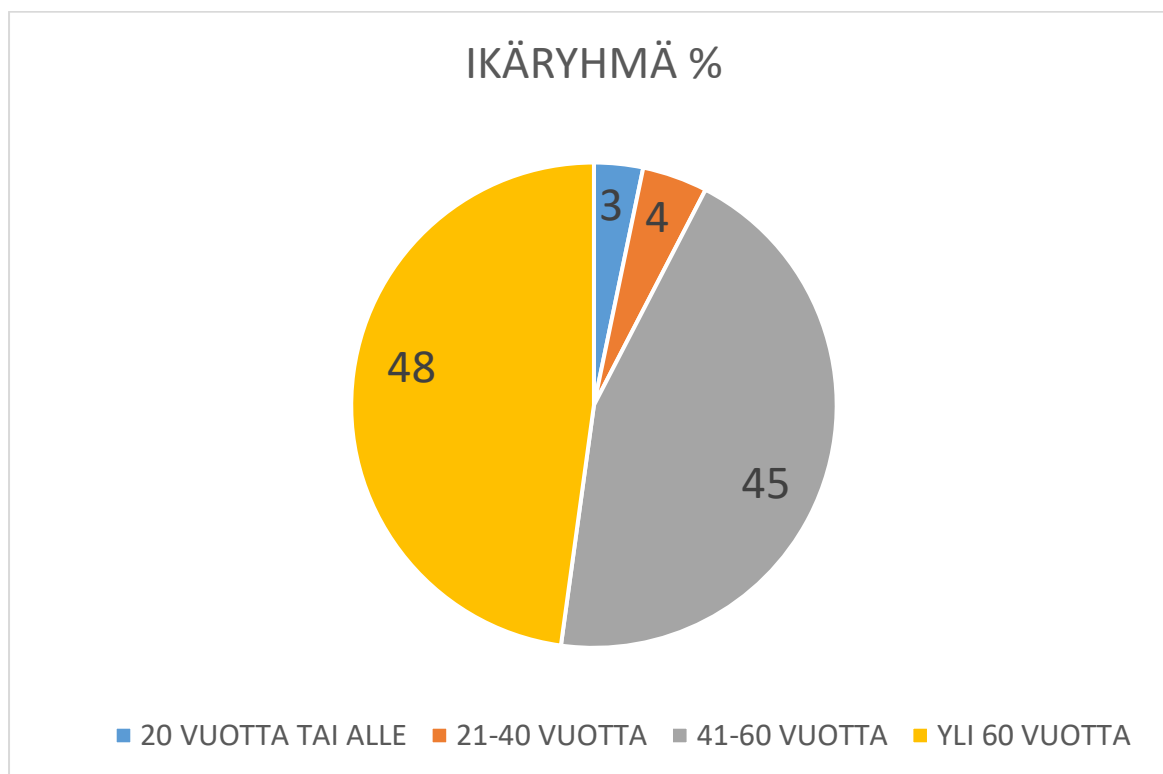
Yhteistyö kunnan kanssa

Ylläpitämällä seuran hyvää mainetta

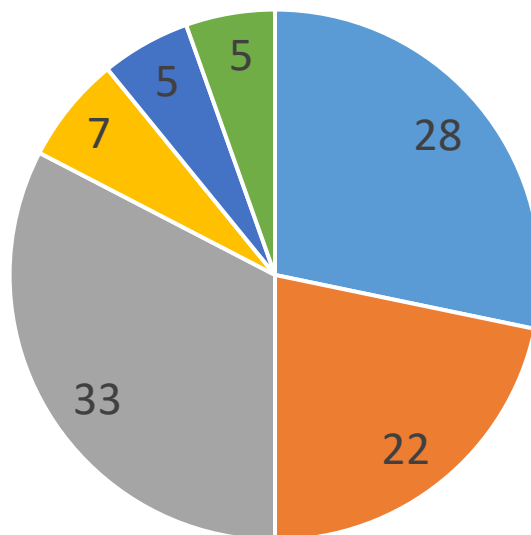
Taustatiedot



Seuran kotipaikkajakauma vastaa melko hyvin seuran todellista jakaumaa.

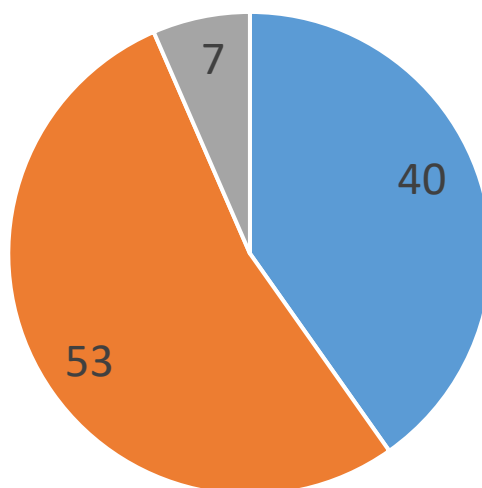


SEURAAAN LIITTYMINEN %



■ 2020 TAI JÄLKEEN ■ 2010 - 2019 ■ 2000 - 2009
■ 1990 - 1999 ■ 1980 - 1989 ■ ENNEN 1980

VENETYYPPI %



■ MOOTTORIVENE ■ PURJEVENE ■ MINULLA EI OLE VENETTÄ

Liite 1

Parasta Asikkalan Pursiseurassa, alkuperäiset vastaukset

Avoin kysymys, 52 vastausta

Aika hyvin ymmärretään että kaikilla ei ole samanlaiset mahdollisuudet vieraillla Pirttisaareessa tai osallistua toimintaan. Näin porukka pysyy yhtenäisenä.
Asiat on hoitunut mutkattomasti, mukavaa porukkaa ollut asioita hoitamassa
Edut ja palvelut, joita seura tarjoaa.
Hieno ja hyvin hoidettu Pirttisaari ja yhteisöllisyys mukavien jäsenten kesken.
Hyvä henkisyys
Hyvä tekemisen meininki ja ystävälliset ihmiset
Hyvä tukikohta ilman yöpymismaksua , Hyvät seuralaiset , hyvä talvisäilytyspaikka , edullinen hintataso
Hyvä yhteishenki
Hyvä yhteishenki, Pirttisaareen on aina ilo tulla.
Ihmiset
Itse tukikohta, yhteisöllisyys,
Jäsenet; purjeveneilijöitä ja moottoriveneilijöitä. Pirttisaaren tukikohta.
Jollakoulu lapsille todella tärkeää toimintaa!
kaikki toiminnot
Lähinnä kannatusjäsen viime vuodet
Monipuolinen seura
Nuorisotoiminta
Ok
Olen ollut jäsen vasta puoli vuotta, kokemusta on oikeastaan vain talvisäilytyksestä.
Pirttisaaren tukikohta ja yhteishenki
Pirttisaaren tukikohta ja yhteisöllisyys
Pirttisaaren tukikohta sekä oman viihtymisen että yhteisöllisyyden ja yhteishengen ylläpitäjänä. Vapaaehtoistyön mahdollistamat kohtuulliset maksut.
Pirttisaari
Pirttisaari
Pirttisaari
Pirttisaari
Pirttisaari ja hyvä porukka.
Pirttisaari on Päijänteen paras tukikohta! Seurassa on hyvä henki.
Porukka
Porukkahenki
Rento meininki
Saanut seurata ja vaikuttaa sen toimintaa alusta asti.
Seuran tukikohta

Seurassa on hyvä henki, mukavia ihmisiä, hieno tukikohta ja mahdollisuus vierailla Päijänteen muidenkin seurojen tukikohdissa.
Sijainti Päijänteellä ja satamien valinnanvara purjehdusalueella
Sopivan kokoinen
Sopivan kokoinen sopivalla paikalla
Talvisäilytysalue, Pirttisaari ja oma purjehduskilpailu
Toimiva
Toimivat yhteiset palvelut ja käytännöt. Yhdessä tekeminen
Tukikohta
Vaikea sanoa näin uutena jäsenenä.
Vakaus, jatkuvuus, ystävällinen ilmapiiri.
Välittömyys, ei juuri kuppikuntia
yhdessä tekemisen meininki
Yhteisöllisyys, ei "kuppikuntia".
Yhteisöllisyys
Yhteisöllisyys , talkoohenki , palveluiden sijainti , kohtuulliset maksut
Yhteisöllisyys ja tuki
Yhteisöllisyys, sauna ja grilli-illat
Yhteisö

Liite 2**Toiveita ja kehitysehdotuksia Asikkalan Pursiseuralle,
alkuperäiset vastaukset**

Avoin kysymys, 25 vastausta

Arvojen määrittely ja julkaiseminen. Arvojen pohjalta toiminnallisten tavoitteiden asettaminen voisi olla selkeämpää ja helpompaa.
avoimuutta päätöksiin ja parempaa tiedotusta
Jatketaan Pirttisaaren hyvää ylläpitoa ja kehittämistä.
Kaataa puu terassilta
Kiva seura mikä tarjoaa hyviä palveluita jäsenille.
Kuhmoisissakin voisi kenties olla katsastuspäivä.
Laajempi talvisäilytys alue.
Laituripaikkaa Suopeltoon
Lasten ja nuorten toimintaa lisää
Lyhyitä koulutustapahtumia/tietoiskuja webinaareina ja/tai lähikoulutuksena satamissa
Maksut pysyisivät kohtuullisina, junioritoiminnan ylläpitäminen
Olen näitä esittänyt useita ja ne ovat toteutuneet tai ovat valmistelussa
Oman seuran jäsenille hintojen laskeminen aiemmalle tasolle, ja vierailumaksun korottaminen, kesäjuhlat myös oman seuran kesken, asujen painattaminen oman seuran logolla, naisille uusi vessa, majakka Pirttisaareen, akustiikkalevyjä grillin kattoon, tuuliraot umpeen koska ikkunoista voi tarvittaessa tuulettaa, pursituvan viereisten puiden kaataminen
On tullut vaikutelma, että seuralla on aktiivinen ja melko suljettu sisäpiiri. Satunnaiset vierailut esim Pirttisaareessa ei tunnu siltä, että olisit tervetullut porukkaan. Purjeveneilijät ovat selvästi ns parempaa A- ryhmää, meistä moottorivenelijoista ilmeisesti halutaan kokonaan eroon.
Pidetään näistä kiinni: Suunnitelmallinen toimintastrategia ja luotettava hallinto sekä kannustava ilmapiiri.
Pirttisaareen kiinnitysmahdollisuus isoille veneille myös tuulisella kelillä.
Pirttisaareen pitäisi saada takaisin se leppoisa tunnelma, yhdessä tekeminen ilman aikataulua
Samaa rataa vaan
Tällä hetkellä en osaa pyytää tai neuvoa juuri mitään.
Tällä hetkellä on hyvä pöhinä ja mahdollisimman moni osallistuu talkoisiin.
Tiedottaminen , nuorison huomioiminen , vieraiden hyvä kohtelu
Tiedotus.
Toivoisin veneilyaiheisia tapahtumia tai koulutusta myös veneilykauden ulkopuolelle.
Vaikea sanoa Kaikin puolin hyvä seura
Veneilykoulutus ja neuvonta viikonloppu Pirttisaareessa.
Yhteishengen ylläpito, työtä ja huvia sopivassa suhteessa. Uusien tai vähemmän aktiivisten jäsenten reipas mukaan otto porukkaan. Seuran talvisäilytyspaikkojen lisääminen tulevaisuudessa.

Liite 3

Mitä seura voisi tehdä uusien jäsenten saamiseksi, alkuperäiset vastaukset

Avoin kysymys, 37 vastausta

Bonus suosittelijalle
Ehkä mainonnan lisääminen
Ei välitöntä rekry-tarvetta.
Ensimmäinen vuosi alennettiin hintaan esim tai liittymismaksun poistaminen
Esim. jäsenhankintatilaisuus keväällä Padasjoen tai Pulkin satamassa, jossa esiteltäisiin seuran toimintaa.
Esim. Paikallislehtiin tarinoita seuran toiminnasta ja jäsenistä .
esimerkiksi käyttää veneilystä kiinnostuneita veneretkellä saaritukikohdassa tai veneretkellä
Houkuttelevia tapaamisia, tilaisuuksia tai koulutusta sellaisille, joilla ei vielä ole omaa venettä tai välttämättä edes veneilykokemusta, esim. "wannabe-veneilijöiden treffit" Majakka-Paviljongilla tai muualla veden äärellä, missä olisi helppo päästä matalalla kynnyksellä tutustumaan veneilyyn ja purjehdukseen. Purjehduskoulutusta aikuisille. Aikuisten harrastus- ja tekniikkakurssit ovat monessa lajissa nostaneet kovasti päätään, kuten vaikka hiihdossa, uinnissa jne. ja näistä ollaan valmiita maksamaan. Tilaisuuksi/koulutusta voisi hyödyntää seuran varainhankintana ja sitä kautta houkutella myös uusia jäseniä.
Järjestämällä tutustumista veneilyyn Vääksyssä. Joskus seuroilla oli Sail Day, jolloin vieraat pääsivät tutustumaan purjehduksen lyhyellä purjehduksella. Voisi toimia moottoriveneilläkin.
Jonkinlainen mainoskampanja käyttäen apuna uutta venerekisteriä
Julkisuutta lisää ... esim. Anianpellon Markkinat
Kaupallista purjehduksen opetusta.
Kertomalla selkeästi mihin suuntaan seuraa konkreettisesti kehitetään. On hyvä myös miettiä miten viestiä suunnataan erityisesti nuoriin ja veneilyä aloittaviin.
Kutsumalla "peräliputtomia" tukikohtaan, pitämällä satamissa esittelypäiviä/jakamalla mainoksia.
Laiturin jatkaminen
Lämpimät suositukset asiaa harkitseville
Liittymismaksua jo ei olisi voisi houkutella lisää seuraan jäseniä
Lisätä somenäkyvyyttä.
Mainos paikallislehteen.
Mainos Venekauppa.com sivulle seurasta!
Markkinoimalla jäsenyyttä aktiivisesti veneilijöille.
Markkinointi Facebookissa, ja somessa ylipäätään. Myös flyerit laitureilla ja tapahtumissa. Kotisivuille jäsenyyden edut paremmin esille. Uusin jäsenten sisäänottaminen järjestelmällisesti "tervetuloa" -paketilla.
Markkinointi nyt ainakin
Miettiä, mistä Päijänteellä veneilynsä aloittavat tai siellä jo olevat,

<p>järjestäytymättömät veneilijät voisi tavoittaa? Palvelusatamat, kuljetusfirmat, entäpä venemessut joskus tulevaisuudessa? Myös FB-mainontaa voisi kenties kokeilla?</p>
<p>Näkyvyys siellä missä veneilijät (uudet) hakevat tietoa veneilystä. Satamat, talvisäilytykset. Pirttisaaren avoin tutustumistapahtuma järjestäytymättömille veneilijöille (matalan kynnyksen tutustuminen)</p>
<p>Näkyvyys ydinalueilla</p>
<p>näkyvyyttä veneilyfoorumeilla, somessa, paikallislehdissä</p>
<p>Nuorisotoiminta.. mieheni esim. Voisi auttaa mielellään pojan treeneissä</p>
<p>Olla aktiivinen Facebookissa, Instagramissa ja ehkä Tiktokissa</p>
<p>Sana kiertämään hyvästä seurasta</p>
<p>Selkeät ohjeet olemassa olevalle jäsenistölle, miten toimia uuden jäsenen hankinnassa.</p>
<p>Seuran näkyvyyttä ja julkisuutta tulisi lisätä</p>
<p>Seuran tunnettuuden lisääminen ja aktiivinen jäsenhankinta tapahtumissa, ilmoitukset Etelä-Päijänteen palvelusatamissa, kotisivujen kehittäminen, yhteistyö kunnan kanssa, seuran suosittelu muille veneilijöille, kaikille avoin ”tutustu pursiseuraan” päivä Pirttisaarella...</p>
<p>Tuoda näkyvämmiin toimintaa esille tapahtumissa, paikallislehden artikkeleissa ym.</p>
<p>Tutkitaan mainonnan lisäämismahdollisuuksia sekä sähköisiin medioihin että perinteisiin, kulut oltava kuitenkin maltillisia. Myös jonkinlaista kannustusta/motivointia puskaradiotoimintaan esim. omissa työyhteisöissä.</p>
<p>Voisihan siihen laiturin taululle ja grillikotaan laittaa lyhyen esitteen otsikolla "Haluaisitko liittyä Asikkalan Pursiseuraan?" Tukikohta kyllä mainostaa itse itseään.</p>
<p>Ylläpitää seuran hyvää mainetta, hyvä kello jne.</p>